

坚果类点心制造商JBSS借助QAD企业应用软件实现集成、自动、灵活为一体的EDI系统

公司的宗旨：为全世界提供最新鲜和高品质的坚果及点心产品

John B. Sanfilippo & Son 公司（简称JBSS）成立于1922年，是一家对有壳类和无壳类坚果进行加工，包装和推广的经销商。JBSS通过贴牌商标销售其产品，其合作伙伴包括Fisher, Evon’s, Flavor Tree, Sunshine Country and Texas Pride等品牌。

超过50家的贸易伙伴，包括沃尔玛，SUPERVALUE和Food Lion。JBSS需要更可靠、更具灵活性的EDI解决方案。QAD在6个月的实施之后中提供了最优秀的解决方案。

公司同时也生产加工并推广一系列食品和点心，如花生酱、糖果、绿色零食和混合坚果类产品。

面临挑战：高效和精准地管理庞大的业务

JBSS把主要的生产基地设在伊利诺斯州，作为全球范围的客户枢纽中心。大部分公司自己的生产基地设在坚果生产地，Bainbridge、Georgia和Garysburt在北卡罗莱纳州的基地都设在花生的主产区，California和Sunshine Nut公司则设在德州的塞尔玛，一个靠近核桃、杏仁以及山核桃的产区。

JBSS有着优质和新鲜的干果产品作为后盾，他们相信以多样化的工厂作为战略部署，配以先进的技术承诺是其质量和信誉的保证。

JBSS拥有超过50家的贸易伙伴，其中包括零售业巨头沃尔玛、SUPERVALU和Food Lion等，这些零售企业从JBSS订购了多元化的品牌产品以及自身的贴牌产品。为了更迅速以及精准的处理大量的客户订单，JBSS需要一个能与其ERP系统整合的强大且灵活的EDI系统。

解决方案：以强大的EDI系统实现最佳性能

JBSS已经运行了QAD企业应用软件（Enterprise Application）。系统的集成是评估EDI解决方案的重要因素。JBSS选择QAD公司的整套产品，则是为了充分利用与QAD Enterprise Application软件的紧密集成及数据交换。

JBSS邀请了QAD公司的顾问前来协助培训和服务咨询。在双方紧密合作的基础上，JBSS在6个月的时间里完成了包括：软件安装和设置、培训、创建业务流程和知识转移，以及软件测试和整体运行的实施工作。

“我们认为，QAD公司拥有专业的顾问团体，在他们的协助下我们顺利的完成了EDI ECommerce和Gentran NT产品的培训和咨询服务。”

— John B. Samlilippo & Sons公司副总裁Jim Valentine

优势所在：淘汰了手工操作，降低成本并减少误差

现在的JBSS内部信息系统能够完全自动地支持客户从基本到复杂的EDI需求。淘汰了手动处理模式的同时，减少了手工输入带来的误差，节约了开具书面请购单及发票方面的成本。

“一切都进展得非常顺利，一流的服务与支持让我们觉得非常满意。QAD公司在整个实施过程中提供了全面的咨询。我们也将向任何有意向使用EDI Ecommerce的企业推荐QAD的产品”

— John B. Samlilippo & Sons副总裁Jim Valentine

展望未来：提供最新鲜的产品

现在JBSS拥有了一个可靠的自动化EDI系统来体现他们的产品范围和公司的整体安排。凭借QAD公司EDI ECommerce和Sterling Commerce的Gentran服务器的强大及稳定性的执行力，EDI正在进一步成为JBSS企业运营中不可分割的一部分，并有效的帮助公司实现其一贯的承诺，最快最准地提供最新鲜，最优质的产品。

John B. Sanfilippo & Son, Inc.与QAD共同编写。

要点	
公司	
公司名称	John B. Sanfilippo & Son
行业	坚果及零食制造商
产品	有壳类和无壳类坚果，芝麻棒，天然小食
解决方案	
QAD解决方案	QAD Enterprise Application基本模块，EDI
	Sterling Commerce的Gentran NT服务器
实施时间	6个月
最终成效	
<ul style="list-style-type: none"> 有效的管理了JBSS品牌和自有品牌的产品线 能满足客户基本的电子数据交换及其他更复杂的需求 自动且可靠的电子数据交换的过程，全面的展示了产品范围和公司构成 通过文档化流程管理，降低成本，减少手工数据录入的错误 	